

Senior Software Sales Manager (w/m/d)

Bei dataspot. dreht sich alles um Daten! Stimmt das? In Wirklichkeit dreht sich bei dataspot. alles um Menschen, die Daten als einen zentralen Unternehmenswert ansehen.

- Wir sind ein Team, das Spaß daran hat, mit Führungskräften und Business-Expert:innen fachliche Datenarchitekturen, Fachdatenmodelle und Datenlandkarten zu entwickeln, auf denen die Steuerung und Weiterentwicklung des Geschäftes basiert.
- Wir verstehen uns als ein Team, das entsprechend seiner Stärken aufgestellt ist, gemeinsam lernt und motiviert ist, seinen Horizont weit über das eigene Betätigungsfeld zu erweitern.
- Wir legen höchsten Wert auf Qualität und Professionalität und sind überzeugt, dass wir uns nur durch operative Exzellenz die Freiräume schaffen, Neues zu denken, zu testen, zu tun.

Im Zentrum unserer Kundenprojekte steht die Einführung von integriertem Metadatenmanagement mit unserer Software dataspot., begleitet von Data Governance, Datenqualitätsmanagement und Datennutzungsaspekten. Die Software ermöglicht den Unternehmen, ihre Metadaten an einer Stelle zu verwalten und zu integrieren. Damit stellt man den „Single Point of Truth“ der semantischen Begleitinformationen sicher, um den Umgang mit Daten im Unternehmen gewinnbringend zu gestalten und die Digitalisierung zu unterstützen.

DU

- ... hast mind. 3 Jahre Erfahrung im Vertrieb von komplexen Software-Produkten.
- ... kannst eigenständig Sales-Strategien für unterschiedliche Branchen innerhalb von DACH entwickeln.
- ... betreust bestehende Key Accounts und baust diese mittels Cross- und Upselling aus.
- ... bist es gewohnt, in übergreifenden Sales-Teams mit externen Partnern zu arbeiten.
- ... fühlst dich für die Sales-Pipeline verantwortlich und verfolgst die Roadmap.
- ... weißt, wie man Pitches gestaltet, die ballern.
- ... interessierst dich für Data Cataloging, Data Governance, Daten- und Wissensmodellierung und Datenqualitätsmanagement.
- ... würdest gerne daran teilhaben, wie Kund:innen die Aufgaben rundum Daten neugestalten und optimieren.
- ... hast Erfahrungen mit diversen Software-Lösungen, insbesondere aus dem Analytics-, BI- und Data Warehouse-Umfeld.
- ... hast bereits Erfahrungen in Social Media Selling.
- ... bist kreativ und bringst dich mit deinen eigenen Ideen bei allen Vertriebsaktivitäten ein.
- ... bist bereit, Sales Expert für Metadatenmanagement zu sein und unser Softwareprodukt gut genug kennen zu lernen, sodass du

- Marketing-Qualified Leads übernehmen kannst und sie zu Kund:innen machst.
- Software-Lösung und Vorgehen zur Einführung beim Kunden – insbesondere auf C-Level - präsentieren kannst.
- die Ausgangssituation beim Kunden analysieren kannst und für das Lösungsdesign verantwortlich zeichnest.
- in Kooperation mit Pre Sales Consultants Proof of Concepts (PoC) beim Kunden durchführst.
- eigenständig Events und Sales-Kampagnen planst und durchführst.

DU++

- ... bist Team-Player und bringst eine Hands-On-Mentalität mit.
- ... hast ein gutes analytisches Verständnis und bist kommunikativ.
- ... bringst idealerweise spezifisches Domänen-Know How mit.
- ... bist erfahren im Umgang mit Microsoft Office und CRM-Systemen.
- ... beherrschst fließend Deutsch und Englisch.
- ... hast ein gutes IT-Verständnis und Erfahrung mit IT-Projekten.
- ... hast gute Projektmanagement-Skills.
- ... bringst Leidenschaft im Umgang mit Kund:innen mit.
- ... hast kein Problem damit, zu reisen.
- ... weißt es zu schätzen, dass du auch manchmal im Home Office arbeiten kannst.

WIR

- ... bieten ab sofort einen Top-Job in einer dynamischen Branche mit Dienstort Linz oder Wien.
- ... liefern Leads bei namhaften Unternehmen und Organisationen.
- ... fördern deine berufliche und persönliche Entwicklung.
- ... garantieren dir ein Gehalt von EUR 5.000,00 brutto pro Monat (bei 38,5h/Woche) mit der Bereitschaft zur Überbezahlung, sowie variable Gehaltsbestandteile.

Interessiert?

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Marlene Schwaiger
+43 676 83 664 444

jobs@dataspot.at

dataspot. gmbh - be data excellent

Wien
Ungargasse 4/1/6
A-1030 Wien

Linz
Promenade 9
A-4020 Linz