

Werde Teil der Data Excellence Familie!



Vertriebsunterstützung / Inside Sales (w/m/d)

- 🚀 Start: Sofort
- 🚀 Level: 20 – 38,5 Wochenstunden
- 🚀 Experience: > 3 Jahre
- 🚀 Department: Vertrieb
- 🚀 Gehalt: EUR 49.000/Jahr (bei 38,5h/Woche). Entsprechend deiner Qualifikation und Erfahrung wird eine Überbezahlung angeboten.

Bei dataspot. dreht sich alles um Daten! Stimmt das? In Wirklichkeit dreht sich bei dataspot. alles um Menschen, die Daten als einen zentralen Unternehmenswert sehen.

- 🚀 Wir sind ein Team, das Spaß daran hat, mit Führungskräften und Business-Expert:innen fachliche Datenarchitekturen, Fachdatenmodelle und Datenlandkarten zu entwickeln, auf denen die Steuerung und Weiterentwicklung des Geschäftes basiert.
- 🚀 Wir verstehen uns als ein Team, das entsprechend seiner Stärken aufgestellt ist, gemeinsam lernt und motiviert ist, seinen Horizont weit über das eigene Betätigungsfeld zu erweitern.
- 🚀 Wir legen höchsten Wert auf Qualität und Professionalität und sind überzeugt, dass wir uns nur durch operative Exzellenz die Freiräume schaffen, Neues zu denken, zu testen, zu tun.

Im Zentrum unserer Kundenprojekte steht die Einführung von integriertem Metadatenmanagement mit unserer Software dataspot., begleitet von Data Governance, Datenqualitätsmanagement und Datennutzungsaspekten.

Die Software ermöglicht den Unternehmen, ihre Metadaten an einer Stelle zu verwalten und zu integrieren. Damit stellt man den „Single Point of Truth“ der semantischen Begleitinformationen sicher, um den Umgang mit Daten im Unternehmen gewinnbringend zu gestalten und die Digitalisierung zu unterstützen.

DU...

- 🚀 hast eine fundierte, abgeschlossene Berufsausbildung.
- 🚀 kannst dir vorstellen, unsere Geschäftsführerin und das Sales-Team bei Vertriebsaktivitäten ganzheitlich zu unterstützen.
- 🚀 meisterst administrative Tätigkeiten, Terminvereinbarungen und Korrespondenz ganz nebenbei.
- 🚀 bist mit der Bearbeitung von öffentlichen Ausschreibungen vertraut und hast auch schon erste Erfahrungen im B2B-Vertrieb erworben.
- 🚀 bist motiviert, dich bei der Planung und Ausarbeitung von Produkt-Launches und beim Erstellen von Sales-Kampagnen mit eigenständigen Vorschlägen einzubringen.
- 🚀 glänzt durch professionellen Umgang mit diversen Medien und kannst dir vorstellen, die Konzeption diverser Vertriebsunterlagen zu übernehmen.

- 🚀 hast Freude am Nachverfolgen von Leads und Erstellen von Angeboten und würdest dich voller Tatendrang um die damit verbundenen Pre-Sales Aktivitäten kümmern.
- 🚀 begeisterst dich für die Betreuung und Beratung von B2B Kunden im In- und Ausland und um den Kundenstamm zu erweitern würdest du vor Marktanalysen und neue Vertriebsideen nicht zurückschrecken.
- 🚀 bist ein:e Networker:in, sprichst fließend Deutsch und hast sehr gute Englisch-Kenntnisse.
- 🚀 bist ein:e Meister:in im Umgang mit Microsoft Office (Excel, PowerPoint, Word).
- 🚀 zählst Kundendatenpflege zu deiner daily routine und willst dich um das Erstellen von Kundenreferenzen kümmern.
- 🚀 besitzt eine gute Portion Eigeninitiative und Hands-On-Mentalität und hast Potenzial auch Opportunity Ownership zu übernehmen.
- 🚀 bist wissbegierig, hast ein analytisches Verständnis und hast kein Problem mit dem Verfassen von anspruchsvollen Texten.

UND...

- 🚀 bist Team-Player und bringst eine Hands-On-Mentalität mit.
- 🚀 hast ein gutes analytisches Verständnis und bist kommunikativ.
- 🚀 hast ein gutes IT-Verständnis und Erfahrung mit IT-Projekten.
- 🚀 hast gute Projektmanagement-Skills.
- 🚀 entwickelst Freude am Kontakt mit Kunden.
- 🚀 hast kein Problem damit, auch hin und wieder zu reisen.

Deine persönlichen Benefits!

New Work

Wir arbeiten da, wo wir gebraucht werden, um den maximalen Nutzen zu stiften – beim Kunden, im Office oder von zu Hause.

Berufliche und persönliche Weiterentwicklung

Das Thema Data Excellence als Grundstein der Digitalisierung wird unsere Kunden noch viele Jahre begleiten und immer stärker nachgefragt. Daher bieten wir dir den Rahmen mit und bei uns dauerhaft zu wachsen und sehen den Erhalt der Employability als unsere Führungsaufgabe.

Interessiert?

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Marlene Schwaiger

+43 676 83 664 444

jobs@dataspot.at

dataspot. gmbh - be data excellent

WIEN | Ungargasse 4/1/6, 1030

LINZ | Promenade 9, 4020

ZÜRICH | Buckhauserstrasse 24, 8048

BASEL | St. Alban-Vorstadt 106, 4052

BERLIN | Kurfürstendamm 14, 10719